

『営業成績をアップしたいけど、どうすれば・・・?』 — 組織を活性化して成果を上げる!! —

2011年11月28日 (月) 開催



特定非営利活動法人
シニアジョブ
<http://www.senior-job.org/>

「月に一千万円売って言うけど、言うだけなら誰でもいえるよな〜」
「予算なんて机上で決めたものだろう。」
「なんでそんなものに縛られなくてはいけないの!」
営業経験者なら誰もが口にした台詞。
それでも売らなくてはならないのが営業部門のつらいところです。

現在の一般的な経営コンサルティングは、
開発済みの共通テンプレートを使い、
派手なプレゼンテーションによる一方的なレクチャーと化しています。
よって、そのようなコンサルティングを受けても、
当然のごとく、その効果は短期的のものとなっているのが現状です。
そのようなことに、企業は高額な費用と貴重な時間を費やしているのです。

このような状況に対して大きな疑問を持ち続けた結果、
自らの事業体験を基にあらゆる思考、検討を経て、
この度、根本的な手法を体系化することができました!
現在、その体系化した手法をお伝えするために、
企業に対して新たな形のコンサルティングを展開しています。
今回のセミナーでは、その一端を事例と共に披露いたします。

“ポイントは組織の活性化です!”

中小企業やNPO法人の方はもちろんのこと、
これから組織を立ち上げる方も必見です!!



講師：松野 恭信 氏
Matuno Yoshinobu
人材育成&通信ネットワーク
コンサルタント

信勇会 代表
<http://shinyu-kai.net/>

日時：2011年11月28日 (月) 18:30~21:10
会場：品川区大崎第二地域センター・区民集会所
<http://www.city.shinagawa.tokyo.jp/hp/menu000007300/hpg000007212.htm>
東京都品川区大崎2-9-4
大崎ウエストシティタワーズ貢献施設棟
最寄駅：JR山手線 大崎駅下車徒歩4分
定員：50名
締切：2011年11月25日 (金)
※定員に達し次第、締め切らせていただきます
会費：会員、一般共 1,000円

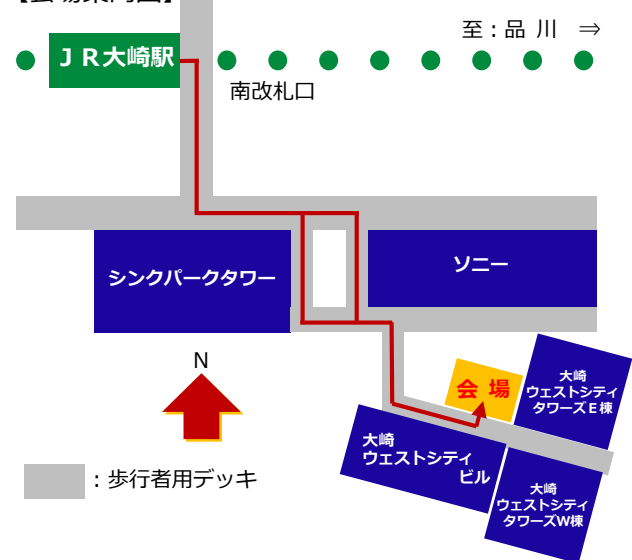
【講師紹介】

NTT勤務を初め、電気通信業界に20年以上にわたり従事。
国・地方自治体・業界の通信政策立案の委員会メンバーとして、
国際間の相互接続交渉などに寄与。
現在、コンサルタントおよび評論家として独立し、
コンサルティング・研修・講演・執筆など活動中。
著書「日本復活の鍵」(湘南社、2010年9月出版)。

【スケジュール】

18:30 受付開始
18:50 開会の挨拶：越山 毅 (副理事長)
19:00-20:30
基調セミナー：松野 恭信 氏
20:30 異業種人材交流会
※参加者同士の情報交換にご活用ください。
※資料を持参される企業様・個人様は当日、
受付でお知らせください。
21:00 事務局からのお知らせ
※次回セミナーのご案内など
21:10 終了・解散

【会場案内図】



<http://www.city.shinagawa.tokyo.jp/ct/other000024400/toho.ver.pdf>

【特定非営利活動法人 シニアジョブとは】

- インターネットを最大限に活用して、全国的に中高年実務経験者の専門知識、技術、経験の社会還元を促進し、中高年者の経済活動の活性化をはかる。
- シニアの専門知識、技術、経験を若い世代に伝承することにより、技術立国日本の伝統を守り継ぎ、広く公益の増進に貢献する。
- シニアとジュニア (現役ビジネスマン) の交流の機会を提供して情報交換を行い、活性化をはかる。



お問合せはこちら

特定非営利活動法人 シニアジョブ
シニアジョブ・セミナー事務局
e-Mail : info@senior-job.org



お申込みはこちら

※下記ホームページからお申込み下さい。
お申込み受付後、確認のメールをお送り致します。
<http://www.senior-web.org/app1/app2.cgi>